



Ledig Tjänst

Human Resource South Of Sweden (HR SOS) söker nu en Försäljningschef för kunds räkning.

Försäljningschef med framtidsvisioner

• Är du prestigelös, jordnära och tilltalas av att arbeta nära verksamheten i ett litet stabilt företag? • Vill du bidra till företagets framtid och utveckling i branschen? • Då kan du vara den försäljningschefen vi söker! • Är du början av din karriär och vill komma till ett företag där du kan påverka framtiden och din egna sits? • För rätt person finns möjlighet att vara med och leda företaget och bli delägare inom en snar framtid.

I arbetsuppgifterna ingår att:

• Planera och sälja företagets produkter • Planera och närvara på mässor • Offertskrivning • Bearbeta befintliga kunder • Nyskapande av kunder • Vid behov kunna vara en del i produktionen • Leda personal • Hålla i planeringsmöten • Delta i ledningsgruppsmöten

Kvalifikationer:

Vi söker dig som har en genomförd gymnasieutbildning i grunden och gärna en teknisk sådan, eller motsvarande erfarenhet. Teknisk högskola , eller motsvarande erfarenhet. Du är häändig och har ett entreprenörstänk. Gillar att uppnå fastställda mål och ser utmaningar som en del i jobbet där problemlösningar och kreativt tänkande används.

Du besitter såväl teoretiska som praktiska egenskaper. Du är ansvarstagande och räds inte att rycka in där det behövs. Det är meriterande med industri och ledarerfarenhet, men inget krav. Däremot är du en naturlig ledare. Vidare är det meriterande med verkstadsvana och att kunna läsa ritningar.

Du har en god motivations- och kommunikationsförmåga, såväl i tal som skrift på svenska och engelska. Du har lätt för att samarbeta i team och är bra på att planera och organisera ditt arbete.

För oss är det viktigt att all kompetens på arbetsmarknaden tillvaratas. Vi välkomnar alla sökande och eftersträvar mångfald. Vill du veta mer ring Joacim Larsson HR SOS 0709-792757, maila din ansökan på joacim.larsson@hrsos.se